

MITARBEITER*IN FÜR DEN VERTRIEBSSERVICE (M/W/D) VON IMMOBILIEN / INNENDIENST | KEY ACCOUNT WEITERENTWICKLUNG

Die Conversio Gruppe - mit der Schwestergesellschaft RESTICON - steht seit Gründung im Jahr 2009 für die Analyse von Wohnimmobilien als Investment sowie die konzeptionelle Entwicklung von Exitstrategien. Die Expertise von Conversio nutzen insbesondere größere Finanzdienstleister, Banken sowie Projektentwickler und Bauträger.

RESTICON steht als Akronym für Real Estate Investment Connector – das Bindeglied zwischen Projektentwicklern und Finanzdienstleistern als Vertrieb.

Bei RESTICON wird der Vertrieb der durch Conversio analysierten Objekte (Bestandsimmobilien, Micro-Apartments, Neubau- und altengerechte Immobilien sowie Denkmal- bzw. Sanierungsobjekte) über unser bundesweite Vertriebspartnernetz organisiert und abgewickelt. Dieses Netzwerk umfasst die größten Finanzdienstleister des Landes. Hierbei unterstützen wir die Berater*innen dieser Finanzdienstleister im B2B-Bereich umfassend in ihrem Arbeitsalltag. Unsere Leistungen umfassen die ausführliche Präsentation neuer Immobilienprojekte in Webinaren, die kontinuierliche Entwicklung attraktiver Präsentationsmaterialien sowie die persönliche Beratung zu allen angebotenen Objekten. Zusätzlich organisieren wir informative Standorttage mit Fachreferenten*innen, bei denen die Berater*innen die Gelegenheit haben, die verschiedenen Objekte und Standorte vor Ort kennenzulernen. Wir begleiten den gesamten Verkaufsprozess – von der Reservierung über den Notartermin bis hin zur Provisionsauszahlung – als zuverlässiger Partner der Finanzdienstleister im Hintergrund.

Du verfügst bereits über Erfahrungen in der Finanzdienstleistungs- und Immobilienbranche und hast Dir Fähigkeiten im Bereich des BtoB Vertriebs erarbeitet? Dich interessieren Wohnimmobilien zur Kapitalanlage und Du hast große Lust Kampagnen auszuarbeiten und eigene Vertriebsideen zu entwickeln? Der tägliche Austausch mit unseren Kunden, den Finanzdienstleistern, macht Dir Freude. Dann werde Teil unseres Teams mit flachen Hierarchien und einer offenen Kommunikationskultur. Du kannst bei uns wahlweise in Köln oder an unserem neuen Standort in Leipzig anfangen.

Das bieten wir

- **Attraktive Vergütung – gerne auch mit einer Erfolgsbeteiligung**
- Betriebliche Altersvorsorge
- **30 Tage** Urlaub
- Freiraum zur **aktiven Mitgestaltung** in einem jungen und engagierten Team
- Regelmäßige **Team Events**
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem repräsentativen Bürohaus mit Kantine
- **Flexible Arbeitszeit** außerhalb der Kernarbeitszeit
- Job-Ticket oder einen Mitarbeiterparkplatz
- Poolfahrzeug für Dienstreisen
- Möglichkeit zur **digitalen Arbeit im Homeoffice**

Deine Aufgaben

- Du sorgst für die Intensivierung und Optimierung bestehender Geschäftsbeziehungen zu unseren Vertriebspartnern (B2B – Schwerpunkt Finanzdienstleister)
- Aufgrund Deiner kommunikativen und tatkräftigen Persönlichkeit identifizierst Du die Bedürfnisse und Wünsche der Beraterinnen und Berater und unterstützt diese in Form von Telefonaktionen, Webinaren und kleinen Veranstaltungen sowie Workshops vor Ort
- Du bist interessiert an modernen und smarten Tools und setzt diese effizient ein
- Du wirkst gerne mit bei der Entwicklung einer vertrieblchen Story für die Immobilienobjekte und Standorte und recherchierst für die anschließende Erstellung von Objektpräsentationen

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Immobilien u/o Finanzdienstleistung
- Serviceorientiertes Denken
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Eigeninitiative und gute Selbstorganisation
- Gelegentliche Bereitschaft zu Geschäftsreisen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind unabdingbar

Wir freuen uns über Deine Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie einer Gehaltsvorstellung.

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen ausschließlich in elektronischer Form per E-Mail an Heike Hänschke: jobs@conversio-gruppe.de

Du erreichst uns unter 0221 – 29 25 68 10 | www.conversio-gruppe.de

Conversio Gruppe
Amsterdamer Straße 192
Neven DuMont Haus
50735 Köln